



Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d)

Über uns

Die ENTIAC GmbH ist ein IT-Beratungs- und Softwarehaus aus Hildesheim, welches sich über die Jahre auf die Nachverfolgbarkeit und Transparenz von Unternehmensdaten spezialisiert hat. Dabei betreuen wir national und international unsere Kunden bei der Digitalisierung ihrer Intralogistik und Produktion.

Mehr Informationen über uns:

www.entiac.com/ueber-entiac

Unsere Benefits

- Eine angemessene Vergütung
- Sie erhalten von uns einen Dienstwagen für die berufliche sowie private Nutzung
- Wir bieten Ihnen einen sicheren Arbeitsplatz mit abwechslungsreichen Aufgaben
- Áusreichender Handlungsspielraum zur Entfaltung Ihrer individuellen Fähigkeiten und Kompetenzen
- Mitarbeitererevents zur Gemeinschaftsstärkung
- Kostenlose Getränke und Parkplätze
- In Absprache mit dem Team besteht die Möglichkeit, einen Teil der Arbeitszeit im Homeoffice zu absolvieren

Was sollten Sie mitbringen?

- Sie haben ein (Fach-) Hochschulstudium Wirtschaftsinformatik, Betriebswirtschaftslehre oder eine gleichwertige Ausbildung erfolgreich abgeschlossen
- Sie sind bereits seit einigen Jahren erfolgreich als Account Manager o.ä. vorrangig im IT-Umfeld tätig.
- Ihre Kreativität beweisen Sie durch das eigenständige Entwickeln von Lösungen sowie deren erfolgreiche Umsetzung. Dabei zeichnen Sie sich durch ein hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein und Engagement aus.
- Sie verfügen über eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, durch die Sie Ihrem Gegenüber von Ihnen, dem Produkt und den Vorteilen überzeugen können.
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab.
- Reisetätigkeiten sind für Sie selbstverständlich.

Ihr Tätigkeitsbereich

Der aktive Kontakt zu Kunden ist Ihre Leidenschaft. Sie können Menschen begeistern und verfügen über ein sehr gutes Verständnis für betriebswirtschaftliche Prozesse.

Wenn dies auf Sie zutrifft, erwartet Sie bei der ENTIAC eine herausfordernde Karrieremöglichkeit:

Im Rahmen Ihrer Tätigkeit entwickeln Sie einen unserer Vertriebsbereiche strategisch weiter, indem Sie einen neuen Kundenstamm aufbauen und gleichzeitig bestehende Kundenbeziehungen weiterentwickeln. Die Analyse der Kundenanforderungen vor Ort gehört ebenso zu Ihren Aufgaben wie die Erarbeitung von Lösungskonzepten im Rahmen unseres Produkt- und Lösungsportfolios.

Sie erstellen Angebote, führen die Preisverhandlungen und führen Ihre Aufträge erfolgreich zum Abschluss. Darüber hinaus identifizieren Sie Marktpotenziale und planen entsprechende Marketingmaßnahmen zur Generierung von Leads für IT-Projekte mit mittelständischen Unternehmen.

Als ENTIAC legen wir verstärkt Wert auf ein teamorientiertes und wohlfühlendes Miteinander, sodass wir und unsere Mitarbeiter uns gemeinsam und individuell persönlich und beruflich stets weiterentwickeln.

Während unserer Zusammenarbeit setzen wir auf flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege. Somit können wir gemeinsam ergebnisorientierte und zufriedenstellende Ergebnisse schnellstmöglich erzielen.

Wir sind sehr an einer längerfristigen Zusammenarbeit interessiert. Daher ist diese Stelle zur Teil- und/oder Vollzeit in Festanstellung ausgeschrieben mit Arbeitsbeginn zum nächstmöglichen Termin.

Wenn Sie sich von unserer Stellenanzeige angesprochen fühlen, freuen wir uns über Ihre Bewerbung unter den untenstehenden Kontaktinformationen.



Kontakt

Telefon: **Martina Förster, Tel.: [+49 5121 500-0](tel:+4951215000)**

E-Mail: bewerbungen@entiac.com

Per Post: ENTIAC GmbH | Wetzellplatz 2 | 31134 Hildesheim